

Proaktiv og troværdig Områdechef for salg til Byggeri & Anlæg

Har du solid erfaring med salg og tilbud inden for byggeri og anlæg, og kan du drive og styrke forretningsudvikling med afsæt i en kombination af teknisk indsigt og strategisk salgsarbejde? Formår du at drive tilbudsprocesser og følge salgsprocessen helt til dørs, så muligheder bliver til konkrete samarbejder?

Som Områdechef får du en stabsfunktion i direkte reference til vores Direktør for Byggeri & Anlæg – enten med base i Aarhus eller København.

Fagligt fællesskab og stærke relationer

I ISC Rådgivende Ingeniører tror vi på, at det er relationerne internt og eksternt, der er fundamentet for en god forretning. Vi er en veletableret virksomhed, der ved, at store projekter ofte kræver snæver ekspertise, drevne løsninger og en høj grad af teknisk viden.

Der er et stort potentiale for at styrke og udvikle vores forretning inden for Byggeri & Anlæg, og derfor søger vi nu en Områdechef, der kan tage teten på forretningsudvikling, salg og tilbudsarbejde.

Hvis du spørger os, hvilke projekter vi primært har haft og hvilke vi ønsker i fremtiden, er det alt fra klassisk byggeri til infrastruktur- og industriprojekter som broer, hospitaler, støjskærme med flere.

I ISC Rådgivende Ingeniører er vi kendt for at turde byde på komplekse projekter, hvor vi ikke nødvendigvis kender løsningen på forhånd. Det udfordrer os i vores faglighed og stiller krav til vores faglige fællesskab, hvor vi arbejder på tværs for at komme i mål med de bygbare løsninger.

Dine arbejdsopgaver

I denne nyoprettede stilling bliver du en stabsfunktion med reference til vores Direktør for Byggeri & Anlæg, som skal styrke og udvikle salget af vores forretning for Byggeri & Anlæg - i tæt samarbejde med vores to Områdechefer i Øst og Vest, samt projektledere og fagspecialister internt i organisationen.

Det er derfor en selvstændig rolle, hvor du aldrig vil være alene. Du vil få masser af sparring og et stærkt fagligt fællesskab omkring dig – på tværs af fagligheder og vores otte kontorer rundt i Danmark.

Som Områdechef er dit primære fokus at opsøge og drive salget med afsæt i din tekniske indsigt og din troværdige og relationelle tilgang. Du bliver en nøgleperson i arbejdet med både nye og eksisterende kunder og får en central rolle i at omsætte muligheder til konkrete samarbejder.

Dine daglige arbejdsopgaver vil primært være:

- Udvikle og drive salgsstrategien i tæt samarbejde med VP for Byggeri & Anlæg.
- Drive salgs- og tilbudsprocesser fra start til slut – fra første dialog til underskrevet aftale.
- Identificere og udvikle nye måder at skabe forretning med fokus på langsigtet værdi og bæredygtig vækst.

Dine kvalifikationer

Som vores nye Områdechef forventer vi, at du skaber resultater baseret på en tæt dialog med eksisterende og nye kunder, der tager udgangspunkt i din tekniske viden, troværdige personlighed og et netværk i branchen, som du allerede har skabt.

Derudover forventer vi, at:

- Du er ingeniør, tekniker eller lignende – gerne med baggrund som (total)entreprenør/håndværker.
- Du har indgående kendskab til salg i branchen - gerne fra rådgivende virksomhed eller (total)entreprenør.
- Du har et stærkt netværk, som du formår at aktivere og omsætte til muligheder.

Du vil få succes i rollen, hvis du - ligesom os - værdsætter både at være grundig og agil i din indstilling til arbejdet. Det er essentielt, at du både har et købmands-gen og er skarp i din tekniske viden, som du proaktivt bruger, så det skaber salgsresultater, vi kan stå inde for.

Fagligt stærk arbejdsplads med højt til loftet

Hos ISC får du mulighed for at fordybe dig i spændende projekter samt at videreudvikle dine kompetencer. Vi gør en dyd ud af at passe godt på vores medarbejdere, så alle har de bedste forudsætninger for at udvikle deres faglige kunnen. Derfor står alle vores dygtige og erfarne ingeniører klar til både at lære fra sig og lade sig inspirere af netop dine ideer og input.

Derudover kan du se frem til:

- En flad struktur, hvor der ikke er langt fra tanke til handling.
- Et inspirerende og fagligt åbent arbejdsmiljø.
- Gode muligheder for faglig udvikling og sparring.
- Sundhedsforsikring og sundhedspakke.
- Flekstidsordning.
- Firmapensionsordning.
- Løn efter kvalifikationer.

Kend os på bygbare og gennemtænkte projekter

ISC er en familieejet ingeniørvirksomhed, hvor vi er drevet af viden og rådgivning, der udfordrer og holder stik. Af en hverdag, hvor spørgsmål gør os klogere i et stærkt fagligt fællesskab.

Vi værdsætter en hverdag hvor vi hjælper hinanden, tonen er uformelt og fagligheden er høj. Vores organisationsstruktur er flad, og det vil du mærke, når du mødes ligeværdigt.

Med medarbejdere i afdelinger over hele landet spænder projekterne over et bredt geografisk område. Vi arbejder dagligt på at rådgive vores kunder ved at levere bygbare og gennemtænkte projekter, som skaber tillid og tryghed. Vores faglige kompetencer gør os til en foretrukken rådgiver indenfor sektorer som vedvarende energi, olie & gas, byggeri, industri samt infrastruktur.

Du vil således blive en del af en veletableret organisation med holdånd i hverdagen og en professionel indstilling.

Lyder det som en stilling for dig?

Send os din ansøgning allerede i dag. Samtaler afholdes løbende og ansættelse sker når vi har fundet den rette kandidat.

Vi håndterer ingen ansøgninger sendt via email grundet GDPR, så ansøg via ansøgnings-knappen herunder.

Vi ser frem til at læse din ansøgning.